**Les ventes Raspberry Pi de Farnell atteignent 15 millions d’unités au niveau mondial**

*Les ventes de Farnell contribuent à faire du Raspberry Pi le SBC le plus populaire Royaume-Uni et la troisième plate-forme informatique polyvalente la plus populaire de l’histoire*

**Leeds, Royaume-Uni – Le 1 octobre 2019 :** [Farnell,](http://fr.farnell.com/) le partenaire de vos développements, est le principal fabricant et distributeur de l’ordinateur monocarte (SBC) Raspberry Pi vendu aux ingénieurs en conception électronique, dans l’enseignement, aux makers et aux particuliers depuis son lancement en 2012. Les ventes de Farnell à elles seules, qui s’appuient sur une offre globale comprenant un écosystème d’accessoires divers et un soutien assuré par sa communauté element14, ont maintenant atteint le nombre record de 15 millions d’appareils dans le monde entier.

Le lancement le plus récent de Raspberry Pi, l’ordinateur Raspberry Pi 4 modèle B, a entraîné une augmentation significative de ses ventes. Cette nouvelle carte est le Raspberry Pi le plus puissant à ce jour : trois fois plus rapide que le modèle précédent avec plusieurs options de mémoire, ainsi qu’une interface et une connectivité améliorées pour étendre les capacités de tous les utilisateurs. Le Raspberry Pi 4 peut être utilisé comme plate-forme intégrée haute performance ou comme ordinateur de bureau complet.

Farnell détient en stock tous les modèles de Raspberry Pi, ainsi que ses nombreux accessoires, aidant ainsi les utilisateurs tout au long du processus de création de dispositifs destinés aux applications domestiques, éducatives ou commerciales. Farnell a mis en avant le Raspberry Pi par le biais de sa communauté element14, en créant un forum permettant à ses 650 000 membres d’accéder à des discussions informatives et éducatives, de s’inspirer des idées de leurs collègues et de s’impliquer dans des concours de conception basés sur le Raspberry Pi.

Farnell accompagne également ses clients lors de la mise sur le marché de produits avec son service d’assistance aux fabricants, ses programmes pour les start-ups, son support technique disponible 24 h/24 et 7 j/7, et un accord exclusif avec la société Raspberry Pi pour la personnalisation des produits Raspberry Pi. Parmi les clients bénéficiant du soutien de Farnell, citons la jeune start-up française Airnodes, qui a développé un miroir intelligent, désormais disponible dans les hôtels partout en France, et Futurehome, basé en Norvège, qui a développé un système de domotique basé sur une application utilisant une plate-forme Raspberry Pi personnalisée par Farnell.

Principales caractéristiques de Farnell et de Raspberry Pi :

* Farnell est le plus grand fabricant et distributeur mondial de Raspberry Pi et a vendu 15 millions de cartes Raspberry Pi à ce jour.
* L’enquête de Farnell menée auprès des utilisateurs de Raspberry Pi montre à quel point l’utilisation de cet ordinateur monocarte est variée : 33 % des personnes interrogées utilisent le Raspberry Pi pour leurs projets personnels, 33 % pour la validation de concept et le prototypage, et le dernier tiers des personnes interrogées utilise le Raspberry Pi dans le cadre de formations officielles et non officielles. La combinaison de prix abordable, de hautes performances et de facilité d’utilisation font du Raspberry Pi l’ordinateur monocarte de choix pour de nombreuses personnes. Les recherches de Farnell ont également mis en évidence l’utilisation croissante des produits Raspberry Pi par des ingénieurs professionnels dans les applications IoT, d’automatisation industrielle et de contrôle.
* La société mère de Farnell, Avnet, tire parti de son expérience et de son expertise pour développer des dispositifs tels que la passerelle Avnet Smartedge Industrial IoT Gateway, alimentée par le Raspberry Pi, afin d’aider les clients à faire évoluer leurs prototypes et à commercialiser leurs produits.

**Lee Turner, Global Head of Semiconductors and Single Board Computers chez Farnell**, a déclaré : « Farnell est le principal partenaire de distribution mondial du Raspberry Pi, avec 15 millions d’appareils vendus depuis son lancement en 2012. Il s’agit d’une étape importante pour Farnell, ainsi que pour la Raspberry Pi Foundation, et nous sommes ravis d’avoir partagé le chemin parcouru avec eux jusqu’à présent. Le nouvel ordinateur Raspberry Pi 4 modèle B change la donne. Il offre à nos clients un SBC plus rapide, plus puissant et avec plus de fonctionnalités que jamais. La puissance du Raspberry Pi 4, le vaste réseau de distribution de Farnell et la force de la société mère de Farnell, Avnet, dans le développement de dispositifs tels que la passerelle Avnet Smartedge Industrial IoT Gateway, alimentée par le Raspberry Pi, ne peuvent qu’ouvrir la voie à de grandes choses pour cette petite carte. »

Eben Upton, CEO de la société Raspberry Pi, a déclaré : « Nous collaborons avec Farnell depuis 2012 pour mettre les produits Raspberry Pi entre les mains de passionnés, d’éducateurs et d’ingénieurs concepteurs professionnels du monde entier. En 2015, nous avons annoncé un accord exclusif visant à fournir des variantes personnalisées de nos produits à la clientèle d’ingénieurs de Farnell. En juin de cette année, nous avons également lancé le Raspberry Pi 4 modèle B, offrant ainsi une performance équivalente à celle d’un PC dans une fourchette de prix inférieure à 50 dollars. Nous sommes extrêmement heureux que Farnell ait franchi la barre des 15 millions d’unités vendues. Nous sommes impatients d’expédier ensemble de nombreuses autres unités et de continuer à changer des vies partout dans le monde. »

Les derniers modèles et accessoires Raspberry Pi sont disponibles auprès de [Farnell](https://fr.farnell.com/buy-raspberry-pi) dans la zone EMEA, de [Newark](https://www.newark.com/buy-raspberry-pi) en Amérique du Nord et d’[element14](https://sg.element14.com/buy-raspberry-pi) en Asie Pacifique.

**\*\*Fin\*\***

**Notes aux rédacteurs**

Vous trouverez plus de détails et d’images associées à ce communiqué de presse sur notre site Web : [www.element14.com/news](http://www.element14.com/news)

**À propos de nous**

[Farnell](http://farnell.com/) est un leader mondial de la technologie avec plus de 80 ans d’expérience dans la distribution à haut niveau de service de produits et solutions technologiques pour la conception, la production, la maintenance et la réparation de systèmes électroniques. Farnell utilise cette expérience pour accompagner sa large clientèle qui s’étend des amateurs aux ingénieurs, en passant par les ingénieurs de maintenance. En tant que « Partenaire de vos développements », nous travaillons avec des marques et des startups de premier plan pour développer de nouveaux produits destinés au marché, et nous accompagnons le secteur dans le développement de la génération actuelle et future d’ingénieurs.

Farnell est présent sur les marchés sous les noms de [Farnell](http://fr.farnell.com) en Europe, [Newark](http://www.newark.com/) en Amérique du Nord, et [element14](http://sg.element14.com/) dans toute l’Asie-Pacifique. Farnell vend ses produits directement aux clients via un réseau de revendeurs et son entreprise [CPC](http://cpc.farnell.com/) au Royaume-Uni.

Farnell est une entité commerciale d’Avnet, Inc. (Nasdaq : [AVT](https://ir.avnet.com/)). Avnet est un fournisseur mondial de solutions technologiques qui dispose d’un vaste écosystème de compétences en matière de conception, de produits, de marketing et de chaîne d’approvisionnement pour ses clients à chaque étape du cycle de vie du produit.

Pour plus d’informations, rendez-vous sur nos sites Web aux adresses <http://www.farnell.com/corporate> et [https://www.avnet.com](https://www.avnet.com/wps/portal/us/).

**Napier Partnership:**

**Chloe Willcox**

Tél. : +44 1243 531123

E-mail : [chloe@napierb2b.com](mailto:chloe@napierb2b.com)

[www.napierb2b.com](http://www.napierb2b.com)

**Farnell:**

**Holly Smart**

**Head of PR and External Communications**

Tel: +44 113 2485188

Email:[hsmart@farnell.com](mailto:hsmart@farnell.com)

**Lewis Spencer-Witcomb**

**PR Assistant**

Tel: +44 113 348 4756

Email:[lspencer-witcomb@farnell.com](mailto:lspencer-witcomb@farnell.com)