**Farnell undertecknar ett nytt distributionsavtal med KOA**

*Passiva komponentslösningar från KOA för marknaderna bilindustri, telekom, medicin, industriell elektronik och hemelektronik kommer finnas tillgängliga till hösten.*

**Leeds, Storbritannien – 11 augusti 2020:** [Farnell](http://www.se.farnell.com/) utvecklingsdistributören vill stärka djupet och bredden på det passiva komponentutbudet med tillägget av KOA Europe GmbH, en ledande tillverkare av passiva komponenter. KOA är känt för att framställa högspecificerade produkter för ett brett utbud industriella och kommersiella marknader, och marknaden för biltillverkning.

Tillgänglig till hösten, Farnells kunder kommer få åtkomst till KOAs hela portfölj med runt 1500 rader med in-stock-produkter tillgängliga för snabbleverans i hela Europa. I tillägg till tjockfilmsresistorer inkluderar det breda produktutbudet shunta/strömsensmotstånd, brett terminalmotstånd, högspänningsmotstånd, tunnfilmschipmotstånd och tillströmningsskyddsmotstånd.

Tillägget av KOA-produkter förhöjer Farnells omfattande utbud av passiva komponenter med kunder som drar fördel av att det inte finns någon minimiorder, kontraktsprissättning och flexibla prissättningsalternativ samt schemalagda och konsoliderade beställningar.

**Simon Meadmore, Global Head of IP&E på Farnell, säger**: ”KOA är en ledande tillverkare av passiva komponentlösningar och ett mycket välkommet tillägg till Farnells produktutbud. Djupet och bredden av KOAs specialistutbud av chipmotstånd, sensorer och induktorer förbättrar Farnells världsklassportfölj med mer än 360 000 passiva komponenter. Som en distributör med starkt leveransnätverk kommer vårt nya partnerskap med KOA säkra att våra kunder har snabb åtkomst till passiva komponenter av högsta kvalitet.”

**Mike Armstrong, General Manager Marketing and Sales på KOA Europe GmbH sa:** ”Farnell är en utomordentlig KOA-partner och detta större franchis-avtal innebär att tillgängligheten av vår passiva komponentportfölj tar ett steg upp. Ta med en världsledande distributör i form av Farnell ombord, stärker vår position som stor tillverkare av motstånd och andra passiva enheter och ger ingenjörer och medlemmar av vår kundbas en alternativ källa av KOAs viktiga komponenter.”

Etablerades för 80 år sedan, KOA har ett starkt åtagande att föra högkvalitativa produkter med leverans i tid och mottaglig kundservicesupport till marknaden. KOA innehar position nummer två på den globala marknaden för chipmotstånd.

Farnell erbjuder ett brett utbud supporttjänster till designingenjörer, inklusive fri åtkomst till online-resurser, datablad, applikationsanteckningar, videor och webbinars på Farnells webbsida samt teknisk support 24/5. Farnell-kunder kan också komma åt Avnets breda ekosystem, säkra support i varje steg för att spara tid och pengar åt kunderna genom att skynda på deras design till produktionsresorna.

Produktutbudet KOA kommer vara tillgängligt för snabbtransport till hösten från [Farnell](https://se.farnell.com/search?st=KOA) i EMEA, och [element14](https://www.element14.com/community/view-product.jspa?url=/search?st=KOA) i APAC.

**\*\*Slut\*\***

**Anmärkningar till redaktörer**

Mer information och bilder gällande detta pressmeddelande finns i vårt Nyhetsrum: [www.element14.com/news](http://www.element14.com/news)

**Om oss**

[Farnell](http://farnell.com/) en global teknisk ledare med över 80 års erfarenhet av distribution av teknikprodukter och lösningar för elektronisk systemdesign, produktion, underhåll och reparation. Farnell använder denna erfarenhet för att stötta sin breda kundbas - från lekmän till ingenjörer, från köpare till underhållsingenjörer. Arbetar vi både med ledande varumärken och nystartade företag i arbetet med att utveckla nya produkter för marknaden, och vi stöttar branschen i dess arbete med att utveckla så väl denna som nästa generations ingenjörer.

Farnell handlar som [Farnell](http://uk.farnell.com/) i Europa; [Newark](http://www.newark.com/) Nordamerika och [element14](http://sg.element14.com/) i Asien och Stilla havsområdet. Farnell säljer direkt till konsumenter via ett nätverk av återförsäljare och sin [CPC](http://cpc.farnell.com/)-verksamhet i Storbritannien.

Farnell är en affärsenhet som tillhör Avnet, Inc. (Nasdaq: [AVT](https://ir.avnet.com/)). Avnet är en global leverantör av tekniklösningar med ett omfattande ekosystem som tillhandahåller kunder expertis inom design, produkter, marknadsföring och tillförselkedjor under alla stadier av produktens livscykel.

För ytterligare information kan du besöka våra webbplatser på <http://www.farnell.com/corporate> och [https://www.avnet.com](https://www.avnet.com/wps/portal/us/).

**Napier Partnership:**

**Rhianna Bull**

Tel: +44 1243 520924

Email: [rhianna@napierb2b.com](mailto:rhianna@napierb2b.com)

www.napierb2b.com

**Farnell:**

**Holly Smart**

**Head of PR and External Communications**

Tel: +44 113 2485188

E-post:[hsmart@farnell.com](mailto:hsmart@farnell.com)

**Lewis Spencer-Witcomb**

**PR Executive**

Tel: +44 113 348 4756

E-post: [lspencer-witcomb@farnell.com](mailto:lspencer-witcomb@farnell.com)